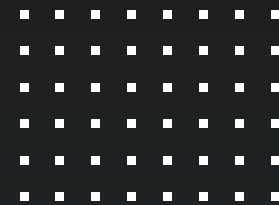


**KIT PARA FACILITAR A INSCRIÇÃO  
STARTUP USP 2024  
6 DICAS PARA PREPARAR SUA  
INSCRIÇÃO**

Equipe Empreendedorismo- AUSPIN



# STARTUP USP 2024

## Inscrições até 15.07.24

Venha se preparar para  
desenvolver seu negócio !

Equipe Empreendedorismo- AUSPIN  
[empreende.auspin@usp.br](mailto:empreende.auspin@usp.br)



01

COMO ELABORAR O CANVAS  
DA PROPOSTA DE VALOR?

02

COMO FAZER E TESTAR SEU  
PRODUTO MÍNIMO VIÁVEL?

03

COMO ELABORAR O CANVAS DO  
MODELO DE NEGÓCIOS?

04

COMO FAZER O VÍDEO DO  
PITCH ?

05

DISCIPLINAS RELACIONADAS À  
EMPREENDEDORISMO OU INOVAÇÃO

06

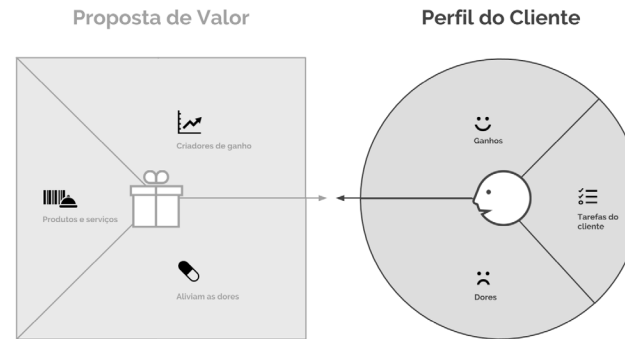
COMO TER UM PROFESSOR  
MENTOR ?



## Como elaborar o Canvas da Proposta de Valor?

O Canvas da Proposta de Valor tem por objetivo explicitar a proposta de valor principal da startup, ou seja, como o "aliviador de dor" proposto "alivia a dor" da persona de interesse para o futuro negócio. Para a elaboração deste canvas, indicamos o vídeo elaborado pela equipe de empreendedorismo da AUSPIN, em que é explicado como elaborar sua proposta de valor e o que colocar em cada parte do esquema. É necessário que se mande o arquivo do canvas do projeto de vocês em formato de pdf, pelo formulário.

Link do vídeo: <https://youtu.be/22DZQo1Gahw>



## Como fazer e testar seu Produto Mínimo Viável?

Um dos aspectos mais importantes para uma startup em etapa pré-operacional é a sua capacidade de elaborar e testar seus MVPs e aprimorar continuamente sua proposta de valor considerando os resultados obtidos com os testes realizados. Para saber mais sobre os diferentes tipos de MVPs e sobre como realizar os testes, indicamos o seguinte vídeo equipe de empreendedorismo da AUSPIN:










Link do vídeo: <https://youtu.be/DtX3dL87ew4>



## Como elaborar o Canvas de Modelo de Negócios da sua empresa?

O Canvas do Modelo de Negócios explica como o futuro empreendimento cria, entrega e captura valor e, para o seu processo de criação, indicamos o seguinte vídeo elaborado pela equipe de empreendedorismo da AUSPIN, em que é explicado como estruturar seu modelo de negócio e o que colocar em cada parte do esquema. É necessário que se mande o arquivo do Canva do projeto de vocês em formato de pdf, pelo formulário.

Link do vídeo: <https://www.youtube.com/watch?v=3zie3De4jKA>

<b>Parcerias Chave</b>  Qual são as parcerias-chave? Que recursos, atividades e canais precisam ser adquiridos? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que canais precisam ser desenvolvidos?	<b>Atividades Chave</b>  Que atividades são essenciais para o sucesso? Que recursos, parcerias-chave e canais são necessários? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que canais precisam ser desenvolvidos?	<b>Proposta de valor</b>  Que benefícios ou vantagens oferecemos? Que recursos, atividades e canais são necessários? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que canais precisam ser desenvolvidos?	<b>Relações com clientes</b>  Que tipo de relação queremos estabelecer com o cliente? Que recursos, atividades e canais são necessários? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que canais precisam ser desenvolvidos?	<b>Segmentos de mercado</b>  Que segmentos de mercado queremos atingir? Que recursos, atividades e canais são necessários? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que canais precisam ser desenvolvidos?
	<b>Recursos Chave</b>  Que recursos são essenciais para o sucesso? Que parcerias-chave, atividades e canais são necessários? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que canais precisam ser desenvolvidos?		<b>Canais</b>  Que canais são essenciais para o sucesso? Que recursos, parcerias-chave e atividades são necessários? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que canais precisam ser desenvolvidos?	
<b>Estrutura de custos</b>  Que custos são essenciais para o sucesso? Que recursos, parcerias-chave, atividades e canais são necessários? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que canais precisam ser desenvolvidos?		<b>Fontes de renda</b>  Que fontes de renda são essenciais para o sucesso? Que recursos, parcerias-chave, atividades e canais são necessários? Que recursos precisam ser desenvolvidos? Que atividades precisam ser desenvolvidas? Que canais precisam ser desenvolvidos?		

## 4.

## Como fazer o vídeo do pitch?

O pitch é um formato de apresentação de um negócio comum para apresentações para investidores. Ele tem como características ser em um formato simples que apresenta os conteúdos mais importantes da ideia de forma clara e objetiva, tentando atrair o seu público para a ideia de negócio. Para a inscrição nesse programa, deve-se gravar uma versão ainda mais simplificada de um pitch, com no máximo 2 minutos, com o objetivo de apresentar a ideia de negócio apresentando os diferenciais e outros pontos essenciais e atrativos da ideia.

Aqui disponibilizaremos um dos vídeos aprovados na bolsa da edição passada, para que vocês o usem como exemplo: <https://www.youtube.com/watch?v=QjAhtrvIMHc&t=166s>

## Disciplinas relacionadas à empreendedorismo ou inovação

Neste ponto, é exigido que para a inscrição no programa que pelo menos 50% dos integrantes do projeto tenham cursado alguma disciplina relacionada a empreendedorismo ou inovação. A relação com empreendedorismo ou inovação é bem aberta, então qualquer disciplina que comente ou trabalhe sobre algum desses assuntos já é válida. Para isso, validaremos as disciplinas que enviarem pelo formulário de inscrição, dessa forma é sugerido que coloquem todas as disciplinas cursadas que tenham alguma relação para que alguma seja considerada nas características procuradas

Formulário:

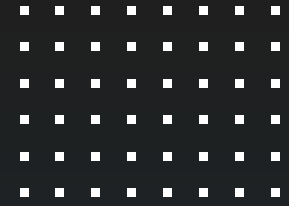
[https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSdzUQ54Ler4S7pri-pzizcxIEz\\_rW4X-A6faKiDeNJI\\_k6KYA/viewform](https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSdzUQ54Ler4S7pri-pzizcxIEz_rW4X-A6faKiDeNJI_k6KYA/viewform)



## 6.

## Como ter um professor mentor do seu projeto ?

Para inscrição do projeto é preciso que se tenha anexado no formulário a declaração assinada pelo professor mentor do projeto. Essa etapa é bem simples, caso não se tenha ainda um professor mentor, basta entrar em contato diretamente com o professor por email o convidando para essa posição. É aceito qualquer professor de qualquer instituto e campus da USP, porém é recomendado que ele tenha alguma relação com o tema desenvolvido no projeto. Caso você tenha dificuldades para achar um professor, você pode ver a lista de professores no site do [Hub USP de Inovação](#), na aba de competências, com os nomes e os contatos já separados por categorias e institutos.



**OBRIGADA!**

Equipe de Empreendedorismo  
empreende.auspin@usp.br

Agência USP de Inovação